

***Pour une première escale réussie !***

*Nous voici arrivés à la première escale ! Quelques consignes pour réussir votre passage.*

**Le principe**

Le principe de l’escale est de « ré-assembler » la communauté présente lors du hackathon : les experts, les équipes, d’autres spécialistes qui se sont greffés à notre communauté, pour leur présenter l’avancée de vos travaux.

**Un temps de travail davantage qu’un event**

Présenter, ce n’est pas seulement pitcher ! En effet, nous n’attendons pas de vous un pitch au sens classique, c’est-à-dire une présentation vendeuse qui dissimule tous les problèmes et gomme les aspérités derrière l’image d’un projet presque parfait et facile (on force le trait). Nous sommes bien ici dans un moment de travail et il est bien naturel que, quelques semaines après le début de vos travaux, vous soyez dans le moment de prise de conscience de la difficulté. Vous savez quoi ? C’est normal ! L’adrénaline du hackathon est retombée et, en y réfléchissant bien, vous avez mesuré l’ampleur de la tâche. Dites-vous bien que ce serait inquiétant si ça ne s’était pas passé ainsi. Alors pas de panique, la communauté est justement là pour vous aider, vous faire traverser la complexité. Nous vous demandons donc de vous servir de cette escale pour exposer vos problèmes autant que l’enthousiasme qui est le vôtre ; vos besoins autant que ce que vous avez déjà fait ; vos interrogations autant que les convictions que vous avez acquises. Soyez certain que, si tout était simple, on ne ferait pas une matrice ensemble. Bref, bienvenue dans le vrai monde… et c’est là que vous allez être pleinement utiles ! Et pertinents, car nous n’avons pas de doute sur l’issue du processus.

**Faire de cette escale un moment utile**

Exposer vos problèmes, vos besoins, vos interrogations, qu’est-ce que ça veut dire ? C’est prendre la salle à témoin et s’adresser directement à elle : « on a besoin d’avoir accès aux droits retraite, comment fait-on ? », « est-ce que quelqu’un peut nous aider à entrer en contact avec un OPCA ? » ; « on hésite entre l’option A et l’option B, quel est votre sentiment ? »… etc. Il faut que vous interpelliez nos experts, qu’ils soient mis devant vos enjeux et qu’ils puissent les régler avec vous. Ils seront là pour cela. Et plus vos questions et demandes seront précises et plus les experts pourront y répondre (en direct, dans le cocktail qui suit ou dans un rdv ultérieur). En somme, « faites votre marché à la criée » parmi ce parterre assemblé pour vous (ne doutez pas qu’il s’agit des meilleurs) ; et inversez la logique : c’est à vous de poser les questions… Mais eux aussi en auront.

**Votre pitch**

Concrètement, chaque équipe disposera de **15 minutes** (pas une seconde de plus)

Ce temps sera divisé en deux : votre pitch (**8 minutes**) / l’échange avec la salle (**7 minutes**)

Pour votre pitch, nous attendons :

*Une présentation très succincte de votre application*: 2 à 3 minutes (nous couperons). Vous rafraichirez la mémoire de notre public en rappelant rapidement les objectifs et fonctionnalités de votre application. Il faut aller à l’essentiel, d’autant que beaucoup vous auront déjà entendus.

*Une présentation plus détaillée de l’évolution de votre travail et de vos besoins*. A ce stade, c’est véritablement ce qui nous intéresse. Vous aurez donc, dans la foulée, 5 à 6 minutes pour :

* Décrire ce qui s’est passé depuis le hackathon. Nous voulons que vous nous racontiez l’histoire de votre groupe : vous vous êtes vus quand ? où ? Combien de fois ? de quoi avez-vous pris conscience ? qu’est-ce qui a évolué ? Nous voulons connaître et comprendre votre cheminement. Nous voulons vous voir au travail. C’est important de raconter l’histoire, le concret. On veut un peut de chair, pas seulement de la technique et des problèmes.
* C’est dans cette perspective qu’il faut décrire l’évolution éventuelle de votre équipe (avez-vous été rejoints ou quittés ?) et présenter vos parrains (c’est l’objectif fixé de cette première escale). Insistez bien sur l’équipe de choc qui va vous accompagner.
* Ensuite vous en viendrez à vos besoins, problèmes et questions et solliciterez la salle « qui peut nous dire… ? »
* Vous conclurez par la fixation de 2/3 objectifs pour l’escale suivante (début juillet). C’est avec ces objectifs que commencera votre prochaine présentation.

**Lieu**

Vous prendrez la parole dans la salle des accords – salle historique du ministère du travail dans laquelle ont été conclus les « Accords de Grenelle » à la suite de Mai 68, consacrant le progrès des droits sociaux. C’est une chance et cela montre que vous êtes pris au sérieux et que vos projets sont attendus.

**Le public**

Les experts seront là. Ils ne vous jugeront pas. Il y aura des temps de jury plus tard dans le processus. Vous serez là face à une communauté qui vous veut du bien. Dites-vous que vous êtes en famille et que tous, ici, ont intérêt à ce que vous réussissiez, et donc à vous aider.

*NB: si vous voulez les inviter à l'escale, prévenez Omar.*

*Nous vous donnerons la date des escales suivantes ainsi que le travail à faire pour l'escale 2 (début juillet)*